



SYNERG Beratung

Vernetzte Lösungen für eine vernetzte Wirklichkeit

In einer vernetzten Welt sind vernetzte Ressourcen gefordert. Flexibel abrufbar - punktgenau einsetzbar.

Kompetenz abrufen.

Wann und wie sie gebraucht wird.

Mittelständische Unternehmen müssen schnell, flexibel und wirksam handeln, um langfristig erfolgreich zu sein. Dies erfordert das punktgenaue Einbringen von Know-How außerhalb der eigenen Kernkompetenzen.

Wir bieten Ihnen mehr als fachspezifische Beratungsleistung. Durch unsere flexibel abrufbare und einsetzbare Beratungskompetenzen können Sie innerhalb eines Beratungsvertrages die Kompetenz abrufen, die Sie benötigen. Unabhängig davon, welches Fachgebiet gefordert ist, und innerhalb des vereinbarten Umfangs zeitlich frei verfügbar. So können Sie Know-How genau dann abrufen, wann es gebraucht wird.

Kompetenz kombinieren.

Lösungsorientierte Synergien schaffen.

Innovation und Schnelligkeit sind die Erfolgsfaktoren am Markt. Sich schnell und innovativ Veränderungen anzupassen, ist die herausragende Qualität eines erfolgreichen Unternehmens.

Genauso flexibel wie die Herausforderungen, die gemeistert werden müssen, können Sie unsere Beratungsleistungen kombinieren - und genau die Kompetenzen anfordern, die eine optimale Lösung ermöglichen.

Während Sie sich um genau das kümmern, was Sie erfolgreich gemacht hat. Ihre ureigensten Kompetenzen.

Teamleistung einsetzen.

Fachübergreifendes Know-How anfordern.

Unser Unternehmen von persönlich geführten mittelständischen Beratungskanzleien und Dienstleistern basiert auf der Synergie übergreifenden Wissens, vernetzten Denkens und koordinierten Handelns. Durch unsere umfangreichen Ressourcen, Erfahrungen und Kompetenzen erarbeiten wir für Sie maßgeschneiderte und hocheffiziente Lösungen. Unternehmer für Unternehmer.

SYNERG Beratung

Vernetzte Lösungen für eine vernetzte Wirklichkeit

Ein Auftrag. Ein Ansprechpartner. Aber alle Möglichkeiten. Synergie.

Für Sie zählt die richtige Lösung. Und die besteht immer aus der richtigen Kombination von Fakten und Möglichkeiten. Genau das wollen Ihnen zur Verfügung stellen. Flexibel, kombinierbar und effizient.

Kompetenz abrufen.

Wann und wie sie gebraucht wird.



UNTERNEHMEN

Beratungsauftrag

Nach Bedarf frei abrufbare und kombinierbare Beratung
Beispiel: Absatzsteigerung und Vertrieboptimierung



Kompetenz kombinieren.
Lösungsorientierte Synergien schaffen.



LÖSUNGSKONZEPT

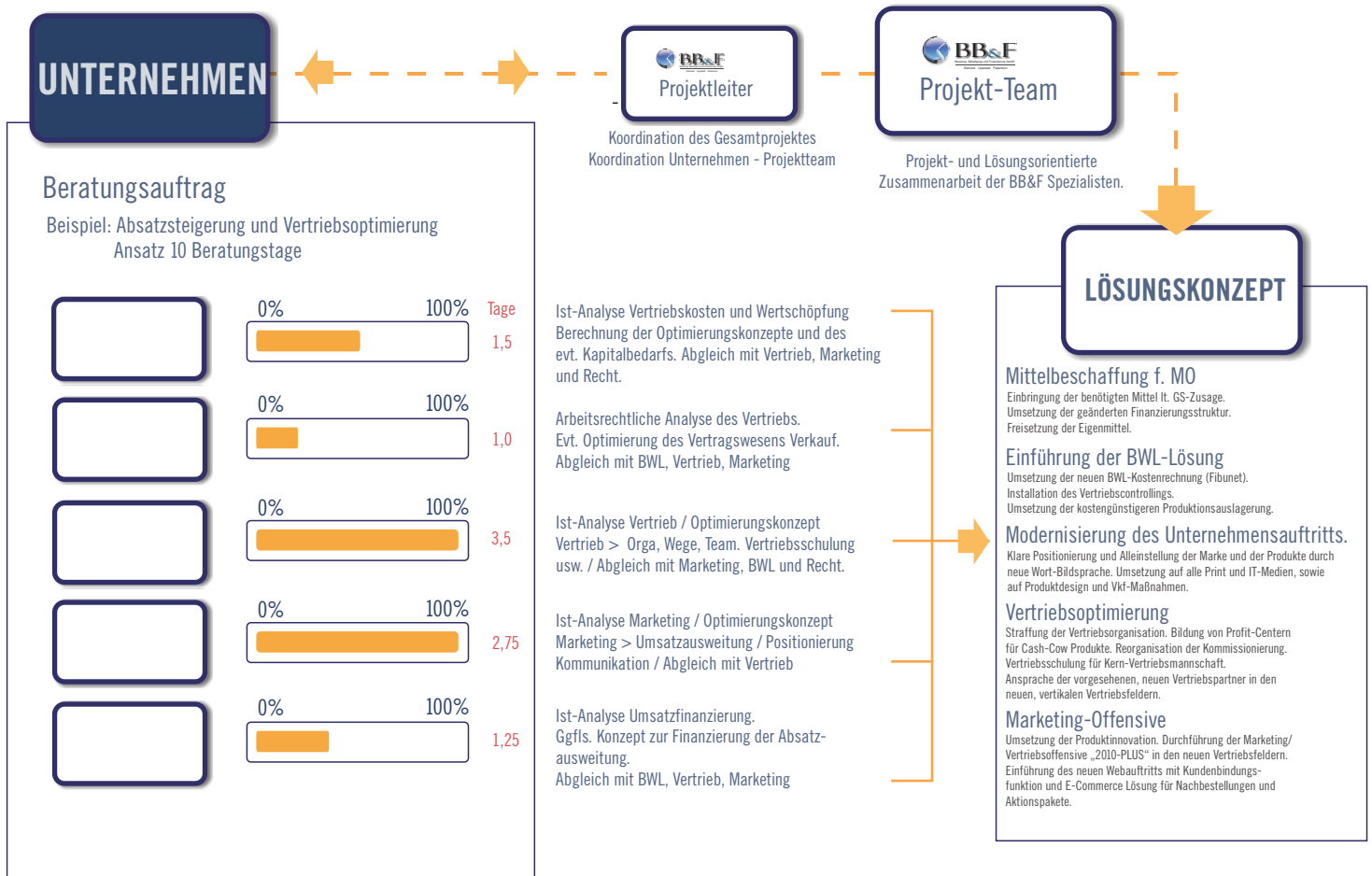
Teamleistung einsetzen.
Fachübergreifendes Know-How anfordern.

SYNERG Beratung

Vernetzte Lösungen für eine vernetzte Wirklichkeit

Ein Auftrag. Ein Team. Flexible Kombination des Know-Hows. Synergie.

Problemorientiert wird das Know-How maßgeschneidert kombiniert, dass für eine optimale Lösung notwendig ist. Sie wird im Team erarbeitet, geprüft und durchgeführt.



SYNERG Beratung

Vernetzte Lösungen für eine vernetzte Wirklichkeit

Ein Auftrag. Ein Ansprechpartner. Alle Möglichkeiten. Synergie.

Beratungsumfang

1. Zielgespräch

Umfassendes Gespräch zur Definition der Aufgabenstellung und der zu erreichenden Ziele.

2. Kompetenz-Kombination

Angebotsstellung mit Definition des Beratungsumfangs in Beratungstagen.

Erstellung der notwendigen Kompetenz-Kombination der jeweiligen Kompetenzbereiche und Anteil am Umfang der Beratungstage durch das BB&F Team.

3. Beratungsauftrag

Erteilung des Beratungsauftrages nach o.a. Umfang. Abstimmung des terminlichen Ablaufs.

4. Analyse / Datenerhebung

Analyse und notwendige Datenerhebung in den relevanten Bereichen durch BB&F Spezialisten nach Kompetenz-Kombination.

Koordination durch Projektleiter.

5. Auswertung durch BB&F Projektteam

Auswertung der Analysen und Datenerhebungen durch das BB&F Projektteam. Koordination durch Projektleiter.

6. Erarbeitung eines Lösungskonzeptes durch BB&F Projektteam

Erarbeitung und Präsentation eines Lösungskonzeptes und seiner Umsetzung durch das BB&F Projektteam.

7. Fine-Tuning des Lösungskonzeptes durch BB&F Projektteam

Eventuelle Korrekturen des Lösungskonzeptes durch BB&F Team und Auftraggeber. Erstellung des finalen Lösungskonzeptes.

8. Umsetzung des Lösungskonzeptes

Umsetzung des Lösungskonzeptes durch BB&F Team und Auftraggeber lt. Maßnahmen/Zeit-Katalog. Koordination durch Projektleiter.



Ihre Vorteile auf einen Blick.

Ein Auftrag. Ein Ansprechpartner.

Ihr zentraler Ansprechpartner ist der Projektleiter. Er verfügt über den aktuellen Stand der Beratung und koordiniert das Beratungsteam und sämtliche organisatorischen Belange. Ihr Projektleiter steht Ihnen jederzeit und vollkommen unbürokratisch zur Verfügung.

Flexibles Projektmanagement

Die Beratungsleistung folgt Ihrem Timing. Sie bestimmen, wann und wie welche Leistungen abgerufen bzw. eingesetzt werden sollen. So, wie es für Ihr Unternehmen und das Projekt optimal ist.

Flexibler Abruf von Kompetenzen

Innerhalb eines Beratungsauftrages können Sie auf Basis der Kompetenz-Kombination einzelne Kompetenzen flexibel verändern, ergänzen oder ausdehnen. Ihr Zusammenspiel so optimieren, wie es die Situation bzw. die Lösung erfordert.

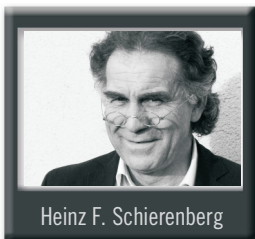
Ein Auftrag. Eine Rechnung.

Auftrag und Abrechnung sind klar, nachvollziehbar und effizient. Alle Leistungen, egal von welchem BB&F Spezialisten sie erbracht werden, sind im Beratungsauftrag und seiner Berechnung erhalten.

Flexible Abrechnung nach Einsatz.

Innerhalb eines Beratungsauftrages bestimmen Sie, wann welche Leistungen erbracht werden sollen. Damit können Sie bestimmen, wann welche Beratertage abgerechnet werden und die Beratung Ihrer Liquidität anpassen.

Unternehmer für Unternehmer. Das BB&F Team.



Steuerberatung
Wirtschaftsprüfung
Controlling

Heinz F. Schierenberg
Inhaber der Steuerberatungskanzlei Schierenberg, Detmold.
Wirtschaftsprüfer und Spezialist für BWL-Controlling,
Controllingsysteme und deren IT-Umsetzung.



Recht

Christoph Frisch
Rechtsanwalt, Frisch, Klatt & Stilkenbäumer Anwälte &
Notare, Paderborn.
Fachanwalt für Arbeits- Wirtschafts- und Erbrecht.



Vertrieb & Training

Edi Klein
Inhaber tob-training GmbH, Detmold.
Vertrieb, Coaching und Training von Führungskräften.



Marketing&Medien
E-Commerce

F.W. Dany
Inhaber ComD3 advertising marketing communication
Schwerpunkte:
Unternehmensauftritt (Corporate Design), Marketing,
Unternehmenskommunikation, E-Commerce



Finanzdienstleistungen

Andre' Bittner
Inhaber Bittner & Cie, Finanzierungen und
Finanzdienstleistungen
Finanzierungssysteme, Kapitalmanagement, Investment



Kompetenz als Synergie.

Ein eingespieltes Team.

Die Spezialisten der BB&F kennen sich aus der Zusammenarbeit. Sie sind ein eingespieltes Team, wenn es darum geht kreativ, effizient und flexibel erfolgreiche Lösungen zu erarbeiten.

Jeder für sich ist einzigartig.

Ob es sich um Rechtsfragen, BWL-Controlling, Finanzen, Vertrieb oder Marketing handelt, jeder der BB&F Spezialisten verfügt über Qualifikationen, die einzigartig sind. Und die ihnen eine Alleinstellung in ihrer jeweiligen Branche erarbeitet haben.

Erfolg braucht Leidenschaft.

Abgesehen von Können und Kompetenz ist das BB&F Team leidenschaftlich bei der Sache. Ansporn ist der Erfolg einer Beratung. Ihr Erfolg.

Wissen was Sache ist.

Die Herausforderungen, die ein mittelständischer Betrieb zu meistern hat, kennen die Spezialisten der BB&F aus dem FF. Sie wissen, was es als Mittelständler bedeutet nachhaltig erfolgreich am Markt zu bestehen. Und wie man innovative und intelligente Lösungen effizient, pragmatisch und klug umsetzt.